

Acquisizione di ACG

Razionale strategico

TeamSystem ha recentemente formalizzato un'offerta vincolante per l'acquisizione da IBM della business unit ACG.

Il rationale dell'operazione è in linea con la core strategy di M&A del Gruppo, ovvero l'espansione nei propri mercati core ed il loro consolidamento, con rafforzamento della quota di mercato. Con questa acquisizione TeamSystem, andrà infatti a rinforzare la copertura del segmento di mercato delle medie e medio-grandi aziende (aziende tra i 100 ed i 2000 dipendenti), contiguo al segmento più "alto" della nostra clientela attuale, raggiungendo così una quota di mercato superiore al 30% nel segmento medio-alto delle PMI.

Tale espansione non si concretizza solo in termini di segmento di mercato e di prodotto, ma anche in termini di rete distributiva e di competenze. I software partner di ACG presentano infatti know-how specifico nel segmento target dell'azienda, caratterizzandosi quindi come complementari alla nostra rete di VAR, storicamente focalizzata sui professionisti e sulla piccola impresa. Inoltre, la fabbrica prodotto di ACG porta in dote competenze di alta qualità e specifiche sul segmento servito.

In questo contesto, vista la complementarità delle due aziende, TeamSystem si propone di mantenere la massima continuità nel business di ACG, assicurando al tempo stesso una transizione efficace verso il Gruppo TeamSystem:

- Valorizzeremo la rete di Partner di ACG, che presenta un posizionamento altamente complementare rispetto alla nostra rete di VAR (essendo essa focalizzata sulle imprese medie e medio-grandi)
- Manterremo il modello commerciale adottato per la gestione dei Partner, definendone congiuntamente la strategia di evoluzione
- Continueremo ad investire nella manutenzione e nell'evoluzione dei prodotti ACG. I prodotti ACG beneficeranno dei continui investimenti in R&D che portiamo avanti, e, in termini funzionali, dell'eccezionale ampiezza della nostra gamma d'offerta.

Coerentemente con le linee strategiche sopra indicate, si prevedono prospettive di mantenimento e di consolidamento dell'occupazione.

In termini generali, assicureremo a tutti i clienti il mantenimento della qualità del servizio, e ci impegneremo per il suo continuo miglioramento.

